

SENDA GESTIÓN S.L

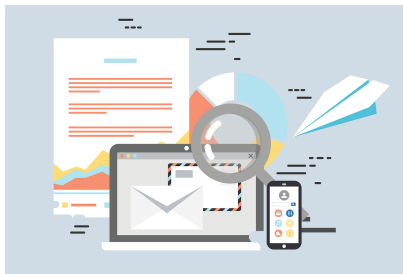
www.sendagestion.com
mperez@sendagestion.com
968204734



FORMACIÓN



Catálogo de Cursos



GESTION DEL MARKETING 2.0

Sector: COMERCIO

CONVOCATORIA ABIERTA. Si está interesado en este curso, por favor, consulte las fechas.

Modalidad: ONLINE

Duración: 75.00 horas

Objetivos:

- Utilizar las técnicas de marketing 2.0, y reconocer sus aplicaciones en la reputación y presencia web de las organizaciones.

Contenidos:

1. Introducción a la Tecnología WEB 2.0
 - 1.1. Nacimiento de la Web 2.0.
 - 1.2. Intercreatividad y Web 2.0.
 - 1.3. Mapa de aplicaciones.
 - 1.4. Evolución de la radio con las tecnologías 2.0.
 - 1.5. Tecnologías 2.0 aplicadas a la empresa.
2. Más allá del Banner
 - 2.1. La publicidad tradicional.
 - 2.2. El crash de las .com.
 - 2.3. Marca comercial.
 - 2.4. Publicidad en medios tradicionales.
 - 2.5. Internet como medio de comunicación.
 - 2.6. Nueva generación de publicidad en Internet.
 - 2.7. Diez reglas para realizar marketing a través de Internet.
3. Email Marketing, un arma de doble filo
 - 3.1. Email Marketing.
 - 3.2. Email Marketing frente a marketing tradicional.
 - 3.3. Diferencia entre Email Marketing y Spam.
 - 3.4. Análisis de las estadísticas de los envíos.
 - 3.5. Errores en las campañas de Email Marketing.
 - 3.6. Cómo sacar el máximo provecho de tus campañas de Email Marketing.
 - 3.7. SEM o marketing en buscadores.
 - 3.8. Email Marketing y redes sociales.
 - 3.9. Marco jurídico.
4. Eligiendo las palabras adecuadas
 - 4.1. Marketing.
 - 4.2. Aprovechamiento de los buscadores con fines de marketing.
 - 4.3. Consejos de posicionamiento en buscadores.
 - 4.4. ¿Qué estrategia seguir?
 - 4.5. Eligiendo las palabras claves adecuadas.
 - 4.6. Errores comunes.

5. Escuchar a los social media

- 5.1. El concepto de marketing e Internet.
- 5.2. ¿Qué es el social media marketing?
- 5.3. ¿Cómo lograr marketing social media?
- 5.4. ¿Cómo calcular el ROI en social media marketing?
- 5.5 Ejemplos de empresas.

6. Viralizar el mensaje

- 6.1. La campaña de marketing viral.
- 6.2. Los seis principios del marketing viral.
- 6.2. Principales elementos de una campaña viral.
- 6.4. El cómo del mensaje.
- 6.5. Medios interactivos.
- 6.6. Las redes sociales y la campaña viral.
- 6.7. Ventajas y aspectos comunes de la publicidad viral.
- 6.8. Inconvenientes en la publicidad viral.

7. Gestionar la reputación on-line

- 7.1. La reputación on-line.
- 7.2. Las redes sociales como arma de doble filo.
- 7.3. La reputación es vital.
- 7.4. La información vuela en la Red, nuestra reputación también.
- 7.5. ¿Cómo construir una reputación on-line de la empresa?
- 7.6. Consejos.
- 7.7. Medir la reputación social.

8. Analítica Web

- 8.1. ¿Cómo hacer un análisis web?
- 8.2. Herramientas de medición web.
- 8.3. ¿Qué se consigue con el concepto de analítica web?
- 8.4. Redes sociales y analítica web.
- 8.5. Agencias de medios y analítica web.
- 8.6. Publicidad on-line y analítica web.
- 8.7. El analista web, un nuevo perfil profesional.
- 8.8. Analítica web para medios de comunicación.
- 8.9. El futuro de la analítica web